

物価上昇分に見合った
賃上げの実現

原材料高騰、
仕入れ先値上げに
対応

勝ち残る人は知っている！ 価格転嫁 の基本と極意！

国際情勢から仕入れ価格等が高騰し、経営への影響が表面化しています。環境が変化する中で事業を継続させるためには、同じ価格設定による利益を削るだけの事業方針からどこかのタイミングで価格転嫁をしなければなりません。既に変化に対応し、ピンチをチャンスに切り替えて成果を出している事業者が出て来ています。

本セミナーでは、価格設定・価格交渉の基礎を学び、価格転嫁を実施した事例から今行える効果的な対策方法を分かりやすく解説致します。

令和7年

9月9日 火

14:00-16:00

受講料

無料

(会員・非会員 問わず)

対象

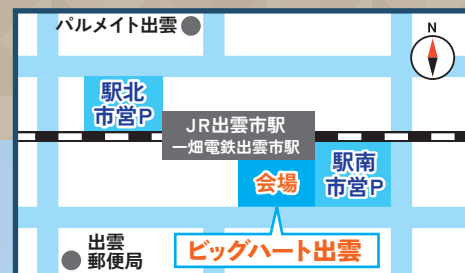
中小・小規模
事業者

定員

40名 (先着)

会場

ビッグハート出雲
2階 茶のスタジオ
(出雲市駅南町1丁目5番地)



※お車でお越しの際は専用駐車場または市営駐車場をご利用ください。駐車券のご提示で無料になります。



たうち たかのぶ

講師 田内 孝宜氏

ミナト経営株式会社代表取締役
中小企業診断士

2016年、滋賀県が元気になるお手伝いをしたいと思い創業。現在はランチェスター戦略×チームビルディングをコンサルの軸に据え、滋賀県内では経営コンサルティングを行いつつ、全国各地でセミナーを開催している。

主な講座内容

- ◆取引価格適正化の重要性
- ◆どこまで価格高騰するかを歴史から知る
- ◆円安、インフレ、コロナを乗り越えている事業者の特徴
- ◆上手くいっている事業者が知っている単価と利益の関係
- ◆価格転嫁のタイミング
- ◆仕入れ高騰を利益増加に繋げるための考え方
- ◆他社との差別化の方法
- ◆値上げによる利益向上で賃金アップ実現

お申し込み方法

二次元コードまたは、下記申込書に必要事項をご記入のうえFAXにてお申し込みください。

申し込み期限

9月2日 火

※これより前に定員に達した場合、その時点で締め切りますのでご了承ください。



▼ 受講申込書 / 出雲商工会議所行 FAX: 0853-23-1144

事業所名		業種		従業員数 ※正社員の人数		名
所在地		T E L				
受講者名 (複数のご参加可能)						

※ご記入頂いた情報は本セミナーに関する運営のみに利用し、取扱いにつきましては個人情報保護法に則り、厳重に管理致します。【申込日：令和7年 月 日】

お問合せ 出雲商工会議所 経営支援課 ☎ 0853-25-3710 対応時間 / 平日 8:30~17:15

■主催：出雲商工会議所 ■共催：(公社)出雲法人会・出雲間税会・出雲市青色申告会・(公財)日本電信電話ユーザ協会出雲地区協会