

集客を実現する！ “打ち手”の作り方

商売繁盛のポイントは **女性視点**！女性客から選ばれる「必然」の作り方

今後さらに、売上・利益を稼ぐためには、より効果的な販促方法「打ち手」が必要です。しかし「時間がない」「どうすれば良いかわからない」という方が多数です。

今回はそんな皆様のために商売繁盛のための「集客を実現する重要な3つのポイント」をお伝えします。講師はテーマパーク「ユニバーサル・スタジオ・ジャパン」で、マーケティング本部に従事した Sheep の嶋えりか先生。年間200件以上の経営相談からの分析と、中小企業診断士として、プロの視点から小規模事業者の皆様のために考え出した商売繁盛のポイントをお伝えします。



Sheep代表 嶋えりか 氏

2000年に中小企業診断士を登録。監査法人系トーマツが100%出資のコンサルティング会社や、テーマパーク「ユニバーサル・スタジオ・ジャパン」のマーケティング本部での実務を経験後、経営コンサルタントとして独立開業。現在、関西を中心に活動をしている。すでに事業をしている経営者だけでなく、これから創業を考えているという人々への支援も得意で、年間200件以上の経営相談に対応している。

日時

平成29年

10月26日 木
14:00～16:30

会場

出雲商工会館

(出雲市大津町113-1)

おもな講座内容

- ①効果的な販促方法「打ち手」とは？
- ②お客様には種類があることをご存じですか？
その種類で違う販促方法とは
- ③お客様の心に響く「打ち手」の魅せ方
- ④効果を最大限に活かす「打ち手」の広め方

申込方法

下記申込用紙に必要事項をご記入の上、FAXでご送付ください。

受講料

無料

定員50名

※先着順

申込締切 10月19日(木)

申込先 出雲商工会議所 経営支援課

〒693-0011 出雲市大津町1131-1

TEL 0853-25-3710 FAX 0853-23-1144

FAX送信先

FAX : 0853-23-1144

出雲商工会議所 経営支援課 行

事業所名					業 種					受講者名	①
所在地	(〒 -)				TEL	() -					②
従業員数	個人事業者	代表者のほかに	正社員	名	家族従業員	名	パート・アルバイト				名
	法人	役員	名	正社員	名	パート・アルバイト				名	

■記入いただいた情報は、当該セミナーにかかる事務連絡と講師との打ち合わせのみに利用いたします。