

アライアンス商談会 健康・医療・ヘルスケア編の特徴

健康・医療・ヘルスケア分野であれば
商談内容は何でもOK!

「販路開拓」だけでなく、仕入れや外注先開拓、業務請負・連携、オープンイノベーション、代理店契約など、商談内容は何でもOKです。

業務
請負

外注先
開拓

代理店
契約

人材確保
育成

事業
連携

共同
開発

仕入先
開拓

販路
開拓

その他
各種連携

参加者の業種や
事業規模は問いません!

参加資格は神戸商工会議所の会員企業、もしくは兵庫県内の事業所、または福井・金沢・富山・松本・松江・出雲・平田・高知・青森の各商工会議所の会員企業。業種や事業規模、業歴は一切不問です。

参加費は
無料!

エントリーから商談調整、商談まで全て無料でご参加いただけます。



商談受入れ調整で希望の
相手と効率よく商談可能!

エントリーしていただいた企業同士の“会いたい先”とその“受け入れ可否”をサイト上で事前に調整します。双方が同意した場合に商談機会を提供します。



オンラインで
参加いただけます!

オンラインだから遠方企業との商談や出張コストがかからない商談が可能です。また、当事者間で商談日時を柔軟に決めて頂けます。



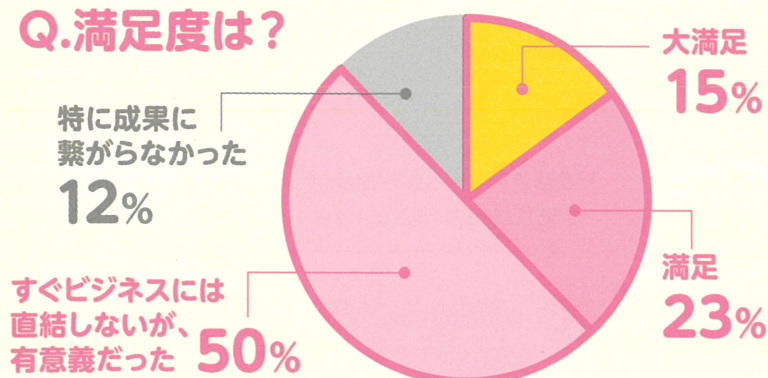
広域で幅広い分野の
事業者とビジネスチャンス

様々な地域・多様な業種からエントリーがあり、思わぬ提案や意外な出会いも期待できます。



アライアンス商談会／過去実績 ※2021年2月開催回(テーマ設定なし)

Q.満足度は?



190社がエントリー
177件のマッチング

商談会参加者の
約9割が満足と回答



自社取扱い商品が
ホテルで販売・
アメニティとして
採用が決まった。
(サービス業)



百貨店にて
期間限定
催事出店の
話が進んだ。
(卸売・小売業)



新商品に使用する
化粧箱について、
新しく取引ができる
こととなった。
(飲食業)



衛生管理の
強化からHACCPの
取得支援をする
こととなった。
(サービス業)